

# Julkisten hankintojen jatkokurssi II: Paras hinta-laatusuhde -työpaja

## Ohjelma

---

### 9.00-12:00 Tilaisuuden avaus ja tavoitteet

#### **Vertailuperusteiden merkitys hankintaprosessissa**

- Hankintaprosessi ja prosessin vaiheet
- Julkisten hankintojen periaatteet
- Hinta-laatusuhteen määrittelemisen vaihtoehdot
- Hankinta-asiakirjat ja hankintastrategia
- Hintavertailu
- Miten hintavertailu eroaa hinta-laatusuhteen vertailusta
- Laatuvertailun menetelmät
- Vertailukaavat ja niiden erilaiset sovellukset: miten kaava vaikuttaa tulokseen

#### **Työpaja 1: Tarjouksen laatiminen**

- Olette yrityksen edustajia. Teille annetaan hankinta-asiakirjat, joista ilmenevät vertailuperusteet. Teidän on nyt laadittava tarjous hankintayksikölle. Tarjouksen laatimisaika on rajoitettu. Valmentajat vertailevat tarjoukset ja valitsevat voittajan. Voittaja ilmoitetaan päivän lopuksi.

#### **Työpaja 2: Tarjousten vertailu ja päätöksen perustelu**

- Olette hankintayksikkö ja saatte tarjouspyyntönne perusteella kolme tarjousta. Vaihtoehtoina on it-laitehankinta tai rakennussuunnittelijan valinta. Työryhmällä on oltava laskin tai tietokone pistelaskentaa varten. Käsitellään tarjoukset, pisteytetään annetut tiedot vertailukaavojen perusteella ja määritellään pääkohdat hankintapäätöksen perusteluita varten. Listatkaa tehtävän aikana tehtävän suurimmat haasteet ja miten ne voisi ratkaista.
- Työpajan 2 esitykset ja mallivastaukset
- Keskustelu ongelmista ja ratkaisuehdotuksista

### 12.00-13.00 Lounas

### 13.00-16.00 Käytännön esimerkit: vertailuperusteiden määritteleminen erilaisissa hankinnoissa

- Energian hankinta
- Suunnittelun hankinta
- Kalustehankinta
- Teiden ylläpitopalveluiden hankinta
- IT-laitteiden hankinta
- Ohjelmiston kehittämisen hankinta
- Asumispalvelun hankinta

#### **Työpaja 3: Vertailuperusteiden määritteleminen.**

- Olette hankintayksikkö ja aiotte ostaa USB-tikkuja. Tavoitteena on saada säästöjä ja tikkuja, joissa on mahdollisimman paljon kapasiteettia. Millaisia kriteereitä kannattaisi käyttää? Määrittele hinnan ja laadun vertailuperusteet. Määrittele myös tikkujen tekniset eritelvät sekä muutama soveltuvuusvaatimus yritykselle. Valmistaudu selittämään, mikä on hankinnan strategia.

- Työpajan esitykset ja mallivastaus

### **Työpajan 1 tulokset ja parhaan tarjouksen valinta**

- Päätösten toimittaminen yrityksille
- Keskustelu tuloksista
- Päivän yhteenveto ja palaute

### **Tilaisuus päättyy**